



## مطالعه نحوه انتقال قیمت عمدۀ فروشی تا خردۀ فروشی در بازار محصولات کشاورزی(مطالعه موردی گردو و بادام)

فاطمه آقابی محمد آقابورصیاقی

### چکیده

نحوه انتقال قیمت در بازار محصولات کشاورزی از جمله عوامل تاثیرگذار بر سودآوری تولیدکنندگان میباشد. در مطالعه حاضر به بررسی نحوه انتقال قیمت در بازار دو محصول با غی گردو و بادام پرداخته شده است. برای این منظور از قیمت‌های ماهانه عمدۀ فروشی و خردۀ فروشی این دو محصول طی سالهای ۱۳۸۴ الی ۱۳۹۱ استفاده شده است. نتایج حاصل از از الگوی تصحیح خط، نشان می‌دهد که نحوه انتقال قیمت برای این دو محصول متقارن است و افزایش قیمت عمدۀ فروشی عامل افزایش قیمت خردۀ فروش در طی این سال‌ها شده است. بررسی کشش‌های انتقال قیمت نیز نشان می‌دهد که کشش‌های انتقال قیمت افزایش قیمت بیشتر از کشش انتقال کاهش قیمت می‌باشد این امر نشان می‌دهد که تولیدکنندگان گردو و بادام می‌توانند با استفاده از قدرت بازاری خود جهت انتقال بیشتر در جهت افزایش قیمت در جهت جلوگیری از افزایش حاشیه بازاریابی استفاده کنند.

**کلمات کلیدی:** الگوی تصحیح خط، انتقال قیمت، قیمت عمدۀ فروشی، قیمت خردۀ فروشی.

## مقدمه

تامین امنیت غذایی مهمترین عامل در ایجاد جامعه‌ای رو به رشد محسوب می‌شود، در همین راستا عامل مهمی که رفاه تولیدکنندگان و مصرف کنندگان و عوامل بازاریابی را تحت تاثیر قرار می‌دهد، اثرباره‌ی قیمت در سطح یک بازار نسبت به تغییرات قیمت در سطح دیگر بازار (چگونگی انتقال قیمت) آن کالا است. به همین دلیل است که بررسی انتقال قیمت در بازار کالاهای کشاورزی، مورد توجه بسیاری از اقتصاددانان قرار گرفته است (حسینی، سلامی و نیکوکار، ۱۳۸۷). در ادبیات بازاریابی، حاشیه بازاریابی عبارت است از تفاوت قیمت در سطح سرمزرعه، عمده‌فروشی و خردۀ فروشی یک کالا اهمیت حاشیه بازاریابی زمانی بیشتر مشخص می‌شود که اثر افزایش یا کاهش قیمت تولیدکننده بر قیمت مصرف کننده متقاضان نباشد، بهویشه در مرحله فرآوری کالاهای کشاورزی. به طور معمول بازار به شکل رقبه‌ی عمل نمی‌کند و تولیدکنندگان (فرآوری کنندگان) از قدرت بازاری خود برای کسب سود بیشتر استفاده می‌کنند به عبارت بهتر می‌توان گفت که افزایش یا کاهش قیمت در سطح عمده‌فروشی به طور کامل به خردۀ فروشی و در نتیجه مصرف کنندگان منتقل نمی‌شود (تامک و راینسون، ۲۰۰۳). در انتقال نامتقاضان قیمت، سود ایجادشده ناشی از افزایش قیمت به جای تولیدکنندگان نصیب دلالان می‌شود که منجر به افزایش حاشیه بازار و قیمت خردۀ فروشی و در نتیجه فشار بیشتر به مصرف کنندگان می‌شود (کرمی، ۱۳۸۹). وجود تقارن در بازار حاکی از انتقال کامل افزایش یا کاهش در قیمت عمده‌فروشی به خردۀ فروشی است. در زمان وجود دو سطح مختلف از بازار، کشش انتقال قیمت محاسبه می‌شود. این کشش انتقال قیمت عبارت است از تغییر در سطح قیمت خردۀ فروشی یه ازاء تغییرات یک درصدی در قیمت عمده‌فروشی (چاواس و مهتا، ۲۰۰۹). با توجه به اهمیت این موضوع، مطالعات داخلی و خارجی بسیاری، در جهت نحوه انتقال قیمت در بازار محصولات کشاورزی انجام شده است قهرمانزاده و فلسفیان (۱۳۹۰) نوسان قیمت در بازار گوشت گوساله استان تهران را مورد مطالعه قراردادند، نتایج بدست آمده حاکی از این است که نوسانات قیمت عمده‌فروشی گوشت گوساله زنده بیش از نوسانات قیمتی بازارهای نهاده‌های تولیدی و خردۀ فروشی تحت تاثیر سایر بازارها قرار دارد. از طرف دیگر نوسانات قیمت عمده‌فروشی گوشت گوساله حساسیت بیشتری نسبت به نوسانات قیمت خردۀ فروشی گوشت گوساله در مقایسه با نوسانات قیمت نهاده‌های خوارکی دارد. حسینی و همکاران (۱۳۸۹) که به بررسی الگوی انتقال قیمت در صنعت گوشت گاو ایران پرداختند، نشان دادند که انتقال قیمت در تمام سطوح بازار گوشت گاو ایران در بلندمدت متقاضان و در کوتاه‌مدت از گاوداری تا کشتارگاه نامتقاضان است. کشش انتقال قیمت نشان می‌دهد که افزایش قیمت گاو زنده در گاوداری به شدت بیشتری به سطح خردۀ فروشی منتقل می‌شوند در حالی که کاهش قیمت به کندي به سطح بالاتر بازار انتقال می‌ابند کرمی (۱۳۸۹) به مطالعه عدم تقارن قیمت گوجه فرنگی، پیاز و در استان فارس پرداخت. نتایج بدست آمده از مطالعه وی نشان دهنده‌ی عدم تقارن منفی قیمت محصول گوجه فرنگی در دو سطح خردۀ فروشی و عمده‌فروشی

است که منفی بودن عدم مقارن بیان‌کننده‌ی این است که واکنش خرده فروشی نسبت به افزایش قیمت در سطح عمده‌فروشی بیش از کاهش قیمت در سطح عمده‌فروشی است. نتایج برای محصول پیاز حاکی از آن است که بین دو سطح خرده‌فروشی و عمده‌فروشی بازار این محصول ارتباط وجود دارد، و دلیلی بر عدم مقارن وجود ندارد. حسینی و سرایی<sup>(۱۳۸۸)</sup> در مطالعه‌ای که به بررسی انتقال قیمت در بازار قزل آلای پرورشی در استان فارس پرداختند، نشان دادند که رابطه‌ی یک سویه‌ای از قیمت سرمزره عه به سمت قیمت‌های خرده‌فروشی وجود دارد همچنین نتایج بدست آمده از برآورد الگوی انتقال قیمت، نامتقارن بودن قیمت را در کوتاه‌مدت نشان داد. بکاس و فرتون<sup>(۲۰۰۶)</sup> انتقال قیمت در بازارهای گوشت گاو و گوشت خوک مجارستان را بررسی و نشان دادند که بازار گوشت گاو در کوتاه‌مدت و بلندمدت مقارن است در حالی که بازار گوشت خوک در کوتاه‌مدت نامتقارن می‌باشد و عمده‌فروش و خرده‌فروش ممکن است با تغییرات قیمتی، سود بدست بیاورند. با توجه به آن چه که مطرح گردید، هدف از این تحقیق بررسی نحوه انتقال قیمت دو محصول بادام و گردو در دو سطح عمده‌فروشی و خرده‌فروشی می‌باشد. این دو محصول بالغ بر ۲۰۰ هزار هکتار از اراضی باغی کشور را به خود اختصاص داده‌اند. ایران در تولید این دو محصول با کشورهایی همچون امریکا، فرانسه و اسپانیا در سطح جهانی در رقبا است. باشد، از جمله مشکلات در بازار این دو محصول وجود واسطه‌گران (دللان) و افزایش قیمت ناشی از وجود این افراد در چرخه تولید و مصرف این محصولات می‌باشد.

### مواد و روش تحقیق

در مطالعات اخیر از روش‌های متعددی برای بررسی نحوه انتقال قیمت در سطوح مختلف بازار استفاده شده است که از جمله می‌توان به روش هوک و الگوی تصحیح خطای اشاره نمود. چون از داده‌های سری زمانی استفاده شده است ابتدا ایستائی متغیرها از طریق آزمون ریشه واحد و آماره دیکی فولر بررسی می‌شود و چنانچه متغیرهای سری زمانی ایستا باشند از مدل هوک استفاده می‌شود. چنانچه متغیرها ناایستا باشند ابتدا از طریق آزمون یوهانسون ارتباط بلندمدت بین متغیرها در سطوح مختلف بازار بررسی می‌شود و در صورت همگرا بودن از مدل تصحیح خطای برای تحلیل الگوی انتقال قیمت استفاده می‌شود.

مدل هوک<sup>(۲)</sup> در سال (۱۹۹۷) به صورت زیر پیشنهاد شد:

$$pr_t - pr_0 = a_0 + a_1 \sum_{t=0}^{m^1} \Delta p f + e_1 \quad (1)$$

• Pr: لگاریتم قیمت خرده‌فروشی

• Pf: لگاریتم قیمت سرمزره عه

•  $\Delta P f^+$ : افزایش در قیمت‌های سرمزره عه

•  $\Delta P f^-$ : کاهش در قیمت‌های سرمزره عه

• M1,M2: طول وقفه‌ها

<sup>1</sup>. Bakucs & fertó

<sup>2</sup>. Houk



- ضرایب  $\alpha_1, \alpha_2$  به ترتیب تأثیر افزایش و کاهش قیمت‌های مزرعه روی قیمت‌های خردۀ فروشی می‌باشند.

اما گرنجر و لی<sup>۳</sup> در سال ۱۹۸۹ مدل تصحیح خطای خطا را به صورت زیر پیشنهاد کردند:

$$\Delta p_{rt} = B_0 + B_1 \Delta p_{ft} + B_2^+ \sum CT_{t-1}^t + B_2^- ECT_{t-1}^- + \sum_{i=1}^{p1} B_i \Delta p_{rt-i} t \quad (2)$$

$$pr_t = pr_0 = a_0 t + a_1 \sum_{i=0}^{M1} \Delta pf_{t-i}^t + a_2 \sum_{i=0}^{m2} \Delta pf_{t-i}^- + e_t \quad (3)$$

اجزای تصحیح خطای حاصل از رگرسیون همگرایی بین  $p_{rt}$  و  $p_{ft}$  است. در رگرسیون فوق تغییر در قیمت خردۀ فروشی به تغییر در قیمت عمدۀ فروشی زمان  $t$  و قیمت عمدۀ فروشی دوره‌های قبل ارتباط می‌یابد:

پذیرش فرضیه صفر ( $H_0 : B_2^+ = B_2^- = 0$ ) بیانگر تقارن انتقال قیمت و عدم پذیرش آن نشان دهنده عدم تقارن انتقال قیمت می‌باشد. در این مطالعه به بررسی علیت بین بازار خردۀ فروشی و عمدۀ فروشی پرداخته شده است، که در نهایت تأثیر این دو بازار را در سطوح مختلف نشان می‌دهد. به عبارت دیگر از طریق آزمون علیت می‌توان تشخیص داد که کدام بازار تعیین‌کننده و تأثیرگذار بر قیمت و تغییرات آن در بازارهای دیگر است. برای این منظور از آزمون علیت گرنجر استفاده شده است.

### نتایج و بحث

همان طور که اشاره شد در مطالعه حاضر از داده‌های ماهانه قیمت عمدۀ فروشی و قیمت خردۀ فروشی ۱۳۸۴ الی ۱۳۹۱ برای محصولات گرد و بادام استفاده شده است، لازم به ذکر است که اطلاعات از جهاد کشاورزی گرفته شد و کلیه مراحل اقتصاد سنجی از نرم افزار Eviews استفاده شده است.

در ابتدا از آزمون علیت گرنجر جهت علیت استفاده شده، اما با توجه به حساس بودن این آزمون به تعداد وقهه با استفاده از آزمون شوارترز تعداد وقهه بهینه برای این آزمون برابر ۲ تعیین شده است. نتایج جدول (۱) نشان می‌دهد فرضیه عدم علیت عامل عمدۀ فروشی قیمت گرد و بادام رد شده است و این نشان می‌دهد علیت از سمت قیمت عمدۀ فروشی به سمت قیمت خردۀ فروشی برای هر دوی این محصولات وجود دارد.

<sup>3</sup>. Geranjer & Li



### جدول ۱- نتایج آزمون علیت گرفتواری و متغیر گردو و بادام

وضعیت فرضیه	سطح احتمال	آمار F	متغیر
قبول فرضیه	۰/۰۰۰۰۰	۴۷/۴۳	تغییر قیمت خرده فروشی گردو عامل قیمت عمده فروشی نیست
رد فرضیه	۰/۹۱	۰/۰۱	تغییر قیمت عمده فروشی گردو عامل قیمت خرده فروشی نیست
قبول فرضیه	۰/۰۰۰۰۰	۲/۸۴	تغییر قیمت خرده فروشی بادام عامل قیمت عمده فروشی نیست
رد فرضیه	۰/۹۱	۳۲/۸	تغییر قیمت عمده فروشی گردو عامل قیمت خرده فروشی نیست

### بررسی نحوه انتقال قیمت در محصول گردو

در ادامه به منظور تعیین تقارن یا عدم تقارن انتقال قیمت در مورد محصول گردو مراحل زیرانجام شده است. ابتدا به منظور انتخاب مدل برای بررسی تقارن (مدل هوک ECM) لازم است که پایایی متغیرهای قیمت عمده فروشی و خرده فروشی مورد بررسی قرار بگیرد.

### جدول ۲- نتایج ایستایی گردو حاصل از آزمون دیکی-فولر

وضعیت ایستایی	مقدار بحرانی	آماره t	متغیر
عدم ایستایی	-۳/۵	-۱/۶۵	قیمت خرده فروشی گردو
ایستایی	-۳/۵	-۹/۷۳	قیمت خرده فروشی گردو در تفاضل یک
عدم ایستایی	-۳/۵	-۲/۲۴	قیمت عمده فروشی گردو
ایستایی	-۳/۵	-۱۷/۵۶	قیمت عمده فروشی گردو در تفاضل یک

همانگونه که نتایج فوق نشان می دهد متغیرهای عمده فروشی و خرده فروشی گردو هردو در سطح پایه ایستایی نیستند. اما در تفاضل مرتبه یک ایستایی باشند. لذا با در نظر گرفتن این موضوع استفاده از الگوی ECM بر الگوی

هوک ارجحیت دارد. اما به منظور استفاده از این الگو لازم است تا همگرایی این دو متغیر مورد آزمون قرار بگیرد. برای بررسی این موضوع از بررسی ایستایی اجزاء اخلال الگوی رگرسیونی زیر استفاده شده است.

$$rwal = 41684.4 + 0.766wwal$$

$$(7.44) \quad (14.85)$$

مقدار آمار حاصله برای اجزاء اخلال این الگو در سطح برابر با  $-3/91$  حاصل شده است که بیش از مقدار بحرانی  $-3/5$ - میباشد و بیانگر ایستایی اجزاء اخلال مذکور و نشانهای از همگرایی متغیرهای مورد بررسی میباشد بنابراین استفاده از الگوی  $Ecm$  جایز میباشد.

**جدول ۳- نتایج انتقال قیمت متغیر گرد و حاصل از الگوی ECM**

متغیر	ضریب	انحراف معیار	آماره t	کشش	کشش بلند مدت	کوتاه مدت	کشش بلند مدت
عرض از مبدأ	۱/۷	۱/۱۲	۱/۱				
افزایش در قیمت عمدۀ فروشی	۰/۱۹	۰/۰۸	۲/۳۵	۲/۲۱	۲/۱۷		
کاهش در قیمت عمدۀ فروشی	-۱/۰۳	۰/۱	۱۰/۱۶	-۱/۰۴	-۱/۱۴		
تفاضل افزایش در قیمت عمدۀ فروشی	۰/۰۲	۰/۰۳	۰/۵۵	۰/۱۸	-		
تفاضل اول در کاهش قیمت عمدۀ فروشی	-۰/۰۲	۰/۰۷	-۲/۸۳	-۰/۰۳	-		
افزایش در اجزاء اخلال	۱/۰۴	۰/۰۹	۱۰/۸۸	-	-		
کاهش در اجزاء اخلال	-۰/۱۳	۰/۰۸	-۱/۴۷	-	-		
$AIC=20/62$		$R^2=0/64$		$Sc=20/79$		$R^2=0/62$	

لازم است که اشاره شود به منظور انتخاب وقفه‌های بهینه در الگوی فوق از معیارهایی چون معنی‌داری ضرایب مدل و همچنین معیارهای آکایک و شوارتر استفاده شده است. استفاده از آزمون دوربین واتسون حاکی از عدم وجود این مشکل در مدل بوده است. در جدول فوق برای افزایش قیمت عمدۀ فروشی ضریب  $0/19$  حاصل شده است که نشان می‌دهد یک واحد افزایش در قیمت عمدۀ فروشی می‌تواند منجر به افزایش  $0/19$  واحدی در قیمت خردۀ فروشی و کاهش  $0/18$  واحدی در حاشیه بازاریابی می‌شود. این افزایش سالانه  $1/04$  واحد تعديل می‌شود. همچنین یک واحد کاهش در قیمت سرمزره باعث کاهش  $1/03$  واحدی در قیمت خردۀ فروشی خواهد شد. این کاهش در حاشیه بازاریابی سالانه به میزان  $0/13$  واحد تعديل می‌شود. ضرایب منفی برای اجزاء اخلال نشان می‌دهد که قیمت‌های خردۀ فروشی در سال‌های بعد به قیمت تعادلی نزدیک می‌شوند به عبارت دیگر هرگونه انحراف مثبت از رابطه تعادلی (که بر اثر تغییرات قیمت سرمزره ایجاد شده است) به میزان  $-1/04$ - درصد سالانه از انحرافات جبران می‌شود. اما در مورد تغییرات منفی در انحراف از رابطه تعادلی می‌توان گفت که هر ساله  $0/13$  درصد از یک واحد از این تغییر از بین می‌رود. البته این رابطه از لحاظ آماری معنی‌دار نمی-

باشد. این امر نشان می‌دهد که انحرافات منفی از حالت تعادلی در بلندمدت نمی‌توان حذف شود و به حالت تعادلی برگردد. کشش‌های انتقال نشان می‌دهد به ازاء افزایش یک درصدی در قیمت عمدۀ فروشی گردو قیمت خردۀ فروشی ۲/۲۱ درصد در دوره جاری و ۰/۱۸ درصد در دوره بعد افزایش می‌یابد. همچنین در مجموع قیمت خردۀ فروشی در بلندمدت به میزان ۷/۱۷ افزایش می‌یابد. همچنین به ازاء یک درصد رشد منفی قیمت عمدۀ فروشی قیمت‌ها در این دوره ۰/۳- درصد و در دوره بعد ۰/۰۴- کاهش خواهد یافت. این کاهش در بلندمدت در حدود ۱/۱۴- درصد خواهد بود.

نتایج آزمون والد ECT، انتقال متقارن قیمت را در کوتاه و بلندمدت نشان می‌دهد:

**جدول (۳). نتایج آزمون تقارن متغیر گردو**

متغیر	آزمون تقارن در سرعت انتقال قیمت در کوتاه‌مدت	آزمون تقارن در سرعت انتقال قیمت در بلندمدت	F آماره	F بحرانی	نتیجه آزمون
آزمون تقارن در سرعت انتقال قیمت در کوتاه‌مدت	۸۴/۷۷	۸۸/۶	پذیرفته می‌شود	۸۸/۶	پذیرفته می‌شود
آزمون تقارن در سرعت انتقال قیمت در بلندمدت	۶۷/۱۴	۶۸/۱۲	پذیرفته می‌شود	۶۸/۱۲	پذیرفته می‌شود

### بررسی نحوه انتقال قیمت محصول بادام

به منظور انتخاب مدل برای بررسی تقارن با استفاده از آزمون دیکی فولر ایستایی متغیرها مورد بررسی قرار گرفته است.

**جدول ۲- نتایج ایستایی بادام حاصل از آزمون دیکی- فولر**

متغیر	آماره t	مقدار بحرانی	وضعیت ایستایی
قیمت خردۀ فروشی بادام	۳/۲	-۳/۵	عدم ایستایی
قیمت خردۀ فروشی بادام در تقاضل یک	-۹/۹۴	-۳/۵	ایستایی
قیمت عمدۀ فروشی بادام	۱/۶	-۳/۵	عدم ایستایی
قیمت عمدۀ فروشی بادام در تقاضل یک	-۱۰/۰۶	-۳/۵	ایستایی

در جدول فوق مشاهده می‌شود که متغیرهای عمدۀ فروشی و خردۀ فروشی بادام در سطح پایه ایستا نیستند و در سطح تفاضل مرتبه اول ایستا می‌شوند. لذا استفاده از الگوی Ecm بر الگوی هوک ارجحیت دارد. در جهت بررسی همگرایی متغیرها از بررسی ایستایی اجزاء اخلال الگوی رگرسیونی زیر استفاده شده است.

$$rwal = 36722/17 + 0.742wwal$$

### جدول ۳- نتایج انتقال قیمت متغیر بادام حاصل از الگوی ECM

متغیر	ضریب	انحراف معیار	آماره F	کشش کوتاه	کشش بلند
عرض از مبداء	۱/۷	۱/۱۲	۱/۱	مدت	مدت
افزایش در قیمت عمده فروشی	۱/۷	۰/۴	۳/۵	۱/۷۵	۱/۶۵
کاهش در قیمت عمده فروشی	۱/۵	۰/۵	۲/۸۹	-۲/۲۵	-۲/۴۵
تفاضل افزایش در قیمت عمده فروشی	۰/۰۲	۰/۰۳	۰/۰۵	۰/۱۸	-
تفاضل اول در کاهش قیمت عمده فروشی	۱/۴	۰/۴	-۲/۹۴	-۱/۵	-
افزایش در اجزاء اخال	۰/۸۳	۰/۱	-۴/۵۷	-	-
کاهش در اجزاء اخال	۰/۰۱	۰/۱	۰/۱۱	-	-
$R^2 = 0.61$		$R^2 = 0.59$		$S_C = 21/69$	$= 21/58$
AIC		$R^2 = 0.59$			

همانند الگوی قبلی از معیارهای آکاییک و شوارتز به منظور انتخاب وقفه‌های بهینه استفاده شده است. در جدول فوق برای افزایش قیمت عمده فروشی ضریب ۱/۷ حاصل شده است که نشان می‌دهد یک واحد افزایش در قیمت عمده فروشی می‌تواند منجر به افزایش ۱/۷ واحدی در قیمت خرد فروشی و کاهش ۰/۸۱ واحدی در حاشیه بازاریابی می‌شود. این افزایش سالانه ۸/۸۳ واحد تعديل می‌شود. همچنین یک واحد کاهش در قیمت سرمزره باعث کاهش ۱/۵ واحدی در قیمت خرد فروشی خواهد شد. این کاهش در حاشیه بازاریابی سالانه به میزان ۱۰/۰ واحد تعديل می‌شود. ضرایب منفی برای اجزاء اخال نشان می‌دهد که قیمت‌های خرد فروشی در سال‌های بعد به قیمت تعادلی نزدیک می‌شوند به عبارت دیگر هرگونه انحراف مثبت از رابطه تعادلی (که بر اثر تغییرات قیمت سرمزره ایجاد شده است) به میزان ۸/۸۳ درصد سالانه از انحرافات جبران می‌شود. اما در مورد تغییرات منفی در انحراف از رابطه تعادلی می‌توان گفت که هر ساله ۱۰/۰ درصد از یک واحد از این تغییر از بین می‌رود. در مورد محصول بادام نیز نتایج آزمون والد انتقال مقارن قیمت در بلندمدت و کوتاه مدت را نشان می-دهد.

### جدول ۴- نتایج آزمون مقارن متغیر گردو

متغیر	آماره F	بحراتی F	نتیجه آزمون
آزمون مقارن در سرعت	۰/۳۶	۰/۳۶	پذیرفته می‌شود
انتقال قیمت در کوتاه مدت	۸/۴۵	۸/۴۵	پذیرفته می‌شود



کشش‌های انتقال نشان می‌دهد به ازاء افزایش یک درصدی در قیمت عمدۀ فروشی بادام قیمت خردۀ ۱/۷۵ درصد در دوره جاری و ۱۸ درصد در دوره بعد افزایش می‌یابد. همچنین در مجموع قیمت خردۀ فروشی در بلندمدت به میزان ۱/۶۵ افزایش می‌یابد. همچنین به ازاء یک درصد رشد منفی قیمت عمدۀ فروشی قیمت‌ها در این دوره ۲/۲۵- درصد و در دوره بعد ۱/۵- کاهش خواهد یافت. این کاهش در بلندمدت در حدود ۲/۴۵- درصد خواهد بود.

### نتیجه‌گیری و پیشنهادات

آزمون علیت گرنجر برای دو محصول گردو و بادام نشان می‌دهد که رابطه یک طرفه از سمت قیمت‌های عمدۀ فروشی به سمت قیمت‌های خردۀ فروشی وجود دارد. این امر این واقعیت را نشان می‌دهد که خردۀ فروشان شوک‌های قیمتی تولیدکنندگان را تعديل می‌کنند در حالی که آثار تغییرات قیمت خردۀ فروشی صرفاً محدود به قیمت‌های خردۀ فروشی می‌شود. برآورد الگوی انتقال قیمت برای بادام و گردو نشان می‌دهد که قیمت در سطح خردۀ فروشی بیشتر متاثر از افزایش و کاهش قیمت عمدۀ فروشی، کاهش در قیمت عمدۀ فروشی با یک وقفه و اثر غیرکاهشی اجزاء اخلاق می‌باشد. همچنین نتایج حاکی از انتقال قیمت کامل در بلندمدت و کوتاه مدت می‌باشد. یعنی اثر افزایش و کاهش قیمت عمدۀ فروشی در کوتاه مدت و بلندمدت به صورت یکسان به قیمت خردۀ فروشی انتقال می‌یابد. بررسی کشش‌های انتقال قیمت نشان می‌دهد که کشش‌های انتقال قیمت افزایش قیمت بیشتر از کشش انتقال کاهش قیمت می‌باشد این امر نشان می‌دهد که باعده‌ران بادام و گردو می‌توانند با استفاده از قدرت بازاری خود انتقال بیشتر افزایش قیمت نسبت به کاهش قیمت استفاده کنند. همچنین در هنگام افزایش قیمت به دلیل سرعت بیشتر این انتقال از کاهش حاشیه بازاریابی جلوگیری می‌کنند اما در هنگام کاهش قیمت حاشیه بازاریابی افزایش می‌یابد و از این طریق سود بیشتری حاصل می‌شود. با توجه به تعداد زیاد تولیدکنندگان این دو محصول درکشور و پراکنده‌گی آنها در مقابل واسطه‌ها ایجاد نهاده‌های موثر مانند تعاونی‌های تولید و بازاریابی در سطح تولیدکنندگان یا استفاده از نهاده‌های اطلاع رسانی بازار که بتواند قیمت نهاده‌ها، هزینه‌های تولید را در اختیار آنها قرار دهنده می‌تواند در توانمندسازی تولیدکنندگان موثر واقع شود.



#### منابع:

- ۱- حسینی، صدر. دوراندیش، آرش و نیکوکار، افسانه. (۱۳۸۹) «الگو انتقال قیمت در صنعت گوشت گاو ایران». نشریه اقتصاد توسعه کشاورزی ایران، (جلد ۲۴)، شماره ۱، ص ۲۳-۳۲.
  - ۲- حسینی، صدر. نیکوکار، افسانه. سلامی، حیدر (۱۳۸۷) «الگوی انتقال قیمت در ساختار بازار گوشت ایران». مجله اقتصاد کشاورزی. (جلد ۲)، شماره ۱، ص ۱-۲۱.
  - ۳- حسینی، صدر و سرایی شاد، زینب (۱۳۸۸) «انتقال قیمت در بازار قزل آلای پرورشی در استان فارس». مجله تحقیقات اقتصاد کشاورزی. (جلد ۱)، شماره ۴.
  - ۴- فلسفیان، آزاده و قهرمانزاده، محمد (۱۳۹۰) «بررسی نوسانات قیمت در بازار گوشت گوساله استان تهران». نشریه اقتصاد توسعه کشاورزی. (جلد ۲۶)، شماره ۱، ص ۴۰-۳۱.
  - ۵- کرمی، آیت الله (۱۳۸۹) «عدم تقارن قیمت گوجه فرنگی، پیاز و سیب زمینی در استان فارس». مجله اقتصاد کشاورزی. (جلد ۴)، شماره ۳، ص ۱۸۳-۱۷۱.
- 6.Bakucs L.Z. and ferto I. (2006) "transmission: n the HungarianVege table sector". Studies Agricultural Economics. 160:23-40
- 7.Houk, j.P. (1997) " An approach to specifying and estimating nonreversible function". American Journal of Agricultural Economics, 59,21-30.
8. mahta ,A&chavos.j.p (2009) "respondins to the coffe crisis : what can we from dynamics",journal of development economic 82-311.
9. Tomk w.G. & robinsonK.L (2003) "agriculture product prices". Cornell university press,Newyourk.